



AL BME GROWTH

Barcelona, 28 de junio de 2024

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por Real Decreto Legislativo 6/2023, de 17 de marzo, y disposiciones concordantes, Holaluz-Clidom, S.A. (la "Sociedad") le informa de lo siguiente:

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Holaluz-Clidom, S.A. comunica hoy a los inversores que adjunto se encuentra un informe de actualización del negocio, previo a la Junta General de Accionistas de hoy a las 11:00h CEST

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular de Renta Variable BME MTF 3/2020, se hace constar expresamente que la información facilitada ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y de sus administradores.

Carlota Pi Amorós

CoFundadora y Presidenta Ejecutiva

HOLALUZ-CLIDOM, S.A

Actualización del Negocio

28 de junio de 2024

Avances significativos en la optimización y fortalecimiento del negocio

Resultados Consolidados

- La facturación recurrente mensual a la fecha oscila entre 15 y 20 M€.
- El EBITDA normalizado consolidado en los últimos 12 meses hasta el 30 de abril de 2024 es de 22,9 M€ (comparado con FY 2023 de 4,3 M€)
- El EBITDA contable consolidado en los últimos 12 meses hasta el 30 de abril de 2024 ha alcanzado aproximadamente el break even (comparado con FY 2023 de -22,8 M€) mejorando en 22 M€ el resultado operativo contable.
- En el primer semestre de 2024 la compañía continúa optimizando su estructura de costes, siguiendo con el trabajo iniciado en el primer trimestre de 2023, que ya ha arrojado más de 30 M€ de ahorro en costes en los últimos 5 trimestres.
- Continuamos operando en línea con la previsión de EBITDA normalizado para el FY 2024 de 19 a 24 M€.
- Se ha reducido la deuda financiera neta en 8,2 M€ hasta los 57,2 M€ al 30 de abril de 2024 (comparado con FY 2023 de 65,4 M€).

Solar

- La división solar alcanzará el break even –el umbral de rentabilidad– a finales del año 2024, gracias a las medidas de transformación implementadas por la compañía.
- La compañía lanzó en marzo un nuevo e innovador producto de Energy Management + Solar + Batería que permite a los clientes obtener una factura eléctrica cero durante cinco años, garantizado por contrato. Gracias a ello la tasa de penetración de baterías sobre ventas se ha duplicado, pasando del 15% en T1 2024 al 30% en mayo de 2024.

Energy Management

- Las cifras de impagos y churn rate del T1 2024 son las mejores cifras trimestrales obtenidas por la compañía desde 2021, gracias al producto de tarifa fija por suscripción "Tarifa Justa".

Financiación y posición de deuda

- En mayo y junio de 2024, la compañía ya ha recibido un total de 8,1 M€ en financiación.
- Holaluz continúa explorando otras opciones de financiación, tanto a corto como a largo plazo, para seguir mejorando su estructura financiera. Existen diversas alternativas disponibles, que incluyen inversores industriales y financieros, institucionales y organismos gubernamentales, tanto para capital como para deuda.

Resumen

En lo que va de 2024, la compañía ha logrado un progreso muy significativo en el fortalecimiento y optimización del negocio, con métricas financieras que demuestran su resiliencia y fortaleza. El equipo de Holaluz continúa enfocado en la optimización de costes, en ofrecer la mejor propuesta de valor a los clientes, manteniendo los KPIs de satisfacción de cliente (4 de 5 estrellas en Trustpilot) y, por supuesto, manteniendo firme su propósito y liderando la transición energética en España.